

Bei INNO3 arbeiten wir daran, eine inspirierende Vision für die Zukunft des Gesundheitswesens schon heute Wirklichkeit werden zu lassen. Wir engagieren uns, um Gesundheit mit allen zugehörigen Perspektiven des Gesundheitssystems weiterzuentwickeln und innovative sowie nachhaltige Lösungen in die Versorgung zu bringen. Dazu beraten wir innovative Akteure auf ihrem Weg in den (ersten) Gesundheitsmarkt, kuratieren ein wachsendes Expert:innen-Netzwerk (Health Innovation Circle) und initiieren klassische sowie innovationsgetriebene Veranstaltungsformate – als Veranstalter:in oder in verschiedenen Kooperationen. Zum bestehenden Eventportfolio der INNO3 zählen die future of health xperience / Gesundheitskongress Mitteldeutschland, Health Insurance Hack&Con, Green Health Forum, Diversity in Health Congress, Health Datathon u.v.m.

## MANAGER:IN PARTNERNETZWERK UND NEUGESCHÄFTENTWICKLUNG (M/W/D)

flexibel, Voll- oder Teilzeit, am Standort Leipzig oder im Homeoffice

Du pflegst und erweiterst ein belastbares, wachsendes Netzwerk im Gesundheitswesen – vom Digital Health Startup bis zur Krankenkasse. Du gestaltest aktiv die Positionierung der INNO3 als Thinktank für innovative Köpfe im Gesundheitssystem – und innerhalb einer wachsenden Unternehmensgruppe. Du entwickelst und managst neue Formate – von der klassischen Konferenz bis zum mehrtägigen Hackathon. Dabei bewahrst du jederzeit einen kühlen Kopf und hast ein gutes Gespür für die Bedürfnisse deines Netzwerks sowie ein offenes Auge und Ohr für Trendthemen im Gesundheitswesen sowie im Innovations- und Eventmanagement.

Klingt nach deinem Traumjob? Dann verstärke unser Team als Manager:in Partnernetzwerk und Neugeschäftentwicklung (m/w/d). In dieser Funktion unterstützt du uns maßgeblich dabei, das Gesundheitssystem aktiv mitzugestalten – indem du verschiedene Akteure vernetzt, motivierst und befähigst.

### Wir freuen uns auf dich!

#### Diese Aufgaben würdest du bei uns übernehmen:

- Federführende Konzeption, Planung sowie Durchführung von Fach- und Innovationsveranstaltungen im Gesundheitswesen (u.a. Kongresse, Hackathons, Messen und Kombinationsformate),
- Neu-Entwicklung innovativer, zukunftsgerichteter Event- und Beratungsformate,
- Ausbau und Pflege eines stetig wachsenden Partnernetzwerks, insbesondere im Umfeld der Krankenversicherung und Akteuren der digitalen Gesundheitsversorgung,
- Kommunikation und Vertriebsaktivitäten (Fokus: Partner- und Sponsorenakquise),
- Erstellung von ansprechenden Dokumenten, Grafiken und Marketingmaterialien,
- Beratung interner und externer Stakeholder.

#### Das wünschen wir uns von dir:

- ein erfolgreich abgeschlossenes Studium mit Schwerpunkt Wirtschaft, Eventmanagement, Kommunikations- oder Sozialwissenschaften, Gesundheitsmanagement oder eine vergleichbare Qualifikation
- erste Berufserfahrung und nachweisbare Referenzen im Partner-, Vertriebs- oder Eventmanagement
- eine hohe Affinität zu aktuellen Themen und Herausforderungen im Gesundheitswesen (gute Kenntnisse des deutschen Gesundheitssystems und seiner Akteure sind von Vorteil)

- ein offener, zuvorkommender und herzlicher Umgang mit Kunden und Partnern
- eine strukturierte Arbeitsweise, zeitliche Flexibilität und eine ausgeprägte Hands-on-Mentalität
- eine sehr gute schriftliche und mündliche Ausdrucksweise in Deutsch und in Englisch
- ein sicherer Umgang mit den einschlägigen Programmen der Microsoft-Office-Familie
- erste Vorerfahrungen mit CMS (Wordpress, Typo3, jimdo), Ticketing-Systemen (Eventbrite) und Grafiksoftware (Adobe Creative Cloud, Canva) sind wünschenswert
- eine kreative Ader: Freude an und Erfahrung mit gestalterischen Tätigkeiten, bspw. bei der Erstellung von Präsentationsmaterialien

### Im Gegenzug bieten wir dir:

- spannende Aufgaben mit vielen Gestaltungsspielräumen und Entwicklungsmöglichkeiten
- die Möglichkeit, nach erfolgter Einarbeitung schnell Verantwortung zu übernehmen
- eine auf Langfristigkeit angelegte Zusammenarbeit in einem wachsenden, dynamischen und familienfreundlichen Unternehmensverbund
- ein Beschäftigungsverhältnis in Vollzeit (Teilzeit möglich), zunächst befristet als Elternzeitvertretung. Eine unbefristete Weiterbeschäftigung wird nach Möglichkeit angestrebt.
- eine offene, kooperative und wertschätzende Unternehmenskultur
- eine flexible Regelung der Arbeitszeit (Gleitzeit) und des Arbeitsortes (Büro in Leipzig, Homeoffice)
- fachliche und methodische Weiterbildungen

## Haben wir dein Interesse geweckt?

Dann richte deine vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnissen sowie etwaigen Referenzen und Qualifizierungsnachweisen bitte ausschließlich via E-Mail an: [karriere@inno3.de](mailto:karriere@inno3.de)

Für inhaltlichen Fragen zur ausgeschriebenen Stelle steht dir Martin Blaschka gern via E-Mail an [martin.blaschka@inno3.de](mailto:martin.blaschka@inno3.de) oder telefonisch unter +49 173 411 500 8 zur Verfügung.

**Wir freuen uns auf deine Bewerbung!**